

## Beraterprofil: **Dr. Sabine Küsters**



### Zur Person

Erfahrung und Erfolge:

- Europäischer und US- Management- und Führungskultur
- Internationales Marketing und Vertrieb (Life-Science)
- Aufbau neuer Kommunikations- und Verkaufsstrukturen

### Berufliche Laufbahn

- Staatlich-geprüfte Biologisch-Technische Assistentin (Rheinische Akademie Köln)
- Studium der Biologie - Schwerpunkt Biochemische Pharmakologie (Universität Konstanz)
- Leitung des Labors In-vitro-Immunologie in der Abteilung für Pharmakologie (Asta Medica GmbH)
- Distributor Relations Manager, Product Manager, Technical Support Specialist (BioSource Europe B. A., Nivelles, Belgien)
- Director of European Operations, Director of Scientific Relations (Rules-Based Medicine Inc., Austin, TX, USA)
- Berater, Trainer und Business Coach (seit 2011 selbständig)

### Weiterbildung u.a.

- "Certified Executive Coach", The Center for Executive Coaching, Sarasota, FL, USA
- "Leadership Communication for Trainers & Coaches", Robert Burnside, Tokyo, Japan
- Train-The-Trainer-Ausbildung (PAS 1037), go! Akademie, Düsseldorf
- Online-Moderation, Institut für Interkulturelle Kommunikation, Düsseldorf
- Fortbildungen in Vertrieb, Produktmanagement, Exportmanagement, Verhandlungs- und Präsentationstechniken

### Branchenerfahrung

- Pharma, Diagnostik und Life Sciences
- Automobilherstellern und -vermieter
- Konsumgüter, Energie, Stahlverarbeitung und Maschinenbau
- Banken, IT und Dienstleister
- Universitäten, Institute und Weiterbildner
- NGOs und Vereine

### Beratungs- und Seminarschwerpunkte

- Leadership Training und Coaching, Führungskraft als Coach
- Train-The-Trainer
- Präsentation, Verhandlung, Vertrieb, Feedback-Management
- Kommunikation, Konfliktmanagement, Teambuilding
- Interkulturelles Bewusstsein und Kompetenzen (D, B, USA, GB, F, NL)
- Start-Up: Positionierung, Marketing, Kommunikation, Präsentation, Investorengewinnung, MitarbeiterEinstellung, Teamzusammenstellung

### Sprachen

- Deutsch / Englisch